

AVANCES SAP

Capacitaciones para hacer una empresa inteligente

El personal de contabilidad, finanzas, créditos y cobros, mercadeo, ventas, producción, logística y administración dan un gran salto para el proyecto SAP terminando la tercera fase: CAPACITACIONES FUNCIONALES donde se les pudo enseñar el funcionamiento de cada modulo a operar.

En junio arrancamos con la cuarta fase: PRUEBAS INTEGRALES consisten en verificar la integración de los procesos, las áreas relacionadas entre todos los módulos implementados.



3

Tercera fase: CAPACITACIONES FUNCIONALES

mayo



4

Cuarta fase: PRUEBAS INTEGRALES

junio



NUTRIVESA IMPLEMENTA NUEVAS SOLUCIONES TECNOLÓGICAS



La alianza estratégica que la empresa guatemalteca Nutrivesa realizó con SAP/Business One no solo contribuye a la utilización de nuevas soluciones tecnológicas que incrementa la eficiencia de las operaciones sino que también ayuda a la optimización de procesos productos, administrativos y comerciales.

SAP Business One es una herramienta que por medio de un sistema único integra las principales operaciones de una organización, utilizar dicha herramienta permite incrementar la propuesta de valor de una empresa. La decisión de inversión de \$50,000 contribuirá a la consolidación de la información operativa de la empresa, lo que permitirá mantener una conexión directa entre las oficinas

La calidad y eficiencia en los productos agrícolas que comercializa Nutrivesa se complementa a la perfección con la implementación de soluciones tecnológicas que contribuye a la eficacia y agilidad en la toma de decisiones, y para su confirmación se detallan las opiniones de algunos de sus aliados estratégicos en cuanto al nuevo sistema.

SAP: "Maximizar el valor de todos los activos de datos e información estratégica, empoderando a sus empleados, beneficiando a los clientes y operando de una manera más visible y ágil. Hacemos empresas más inteligentes."



DIRECTOR COMERCIAL NUTRIVESA: "Contaremos con un equipo que tendrá la información en la palma de su mano, para hacerse cada vez más ágiles y poder otorgar a nuestro cliente una ventaja donde reduciremos nuestros tiempos, desde la visita, asesoría, toma de pedido y despacho."

DIRECTORA DE OPERACIONES NUTRIVESA: "Esto representa una gran inversión para la empresa, pero estamos seguros que el retorno lo vemos a mediano y largo plazo poniéndonos a la vanguardia en tecnología que nos permita hacer nuestros procesos administrativos y productos más eficientes. Estamos más que listos para traspasar nuestras fronteras por la sociedad realizada con una de las empresas de software más grandes y prestigiosas del mundo." centrales y los clientes que se encuentran fuera del territorio nacional.